



Vertriebsbeauftragter (m/w)

Standort: Hamurg

Unser Mandant ist ein führendes Telekommunikations-/Systemhaus und Partner der marktführenden Hersteller. Dabei steht die Lösung der individuellen Kundenanforderungen im Vordergrund. Neben dem Kerngeschäft, der Telekommunikation, liegen die Kompetenzen im Bereich der Netzwerke, der Konvergenz der Technologien, sowie im Segment der Informationstechnik.

Ihre Aufgaben

Wir versprechen Ihnen ein interessantes Tätigkeitsfeld, das Abwechslung in einem der spannendsten Felder der Wirtschaft bietet. Dazu ein motiviertes Team, das den Kunden in den Mittelpunkt stellt und für ihn gemeinsam die optimale Lösung erarbeitet. Haben Sie Spaß an dieser Herausforderung? Sie verantworten die Ausschöpfung des Marktpotentials in Ihrem Vertriebsbezirk bzw. dem zugeordneten Kunden-/Interessentensegment gemäß der persönlichen Zielvorgabe. Sie tragen die Verantwortung für das Erreichen der vereinbarten Vertriebsziele bei größtmöglicher Wirtschaftlichkeit.

Ihre Eigenschaften, Fähigkeiten und Ausbildung

Sie sind ein echter Vertriebs-Profi? Sie sind stark in der Neukundenakquisition? Sie spielen gern im Team? Sie sind flexibel und können sich gut durchsetzen? Außerdem glänzen Sie mit Geschick in Verhandlungen und denken in kaufmännischen Kategorien?

Sie verfügen über eine entsprechende kaufmännische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Hoch-/Fachhochschulstudium mit dem Schwerpunkt Marketing/Vertrieb und können Erfahrungen im Vertrieb oder Projekten vorweisen. Idealerweise verfügen Sie über Erfahrungen aus dem Markt der Callcenter-Lösungen, der Netzwerklösungen, der Netzanbieter oder des Segments Unified Messaging.