



Principal Consultants Services (m/w)

Ihr **Einsatzort** ist deutschlandweit.

Funktionsbereiche

- Services

Aufgaben

- Umfassende und komplexe Beratung des Kunden bei der Entwicklung von betriebswirtschaftlich/organisatorischen Lösungen bzw. den Einsatz von komplexen IT-Infrastrukturlösungen und dem damit verbundenen Dienstleistungsangebot.
- Erkennen von Marktpotentialen und Kundenanforderungen sowie deren Umsetzung zur Steigerung des Geschäftsbeitrags.

Verantwortungsbereiche

- Verantwortung tragen für das Kundenbeziehungsmanagement.
- Definieren und Aufbauen neuer IT - Business Strategien und Beratungselemente.
- Einleiten und durchführen entsprechender Maßnahmen zur Umsetzung des strategischen Planes.
- Planen, Managen und Koordinieren interner Ressourcen, um komplexe Lösungen/Projekte für Kunden zu realisieren.
- Kontrolle von Kosten, Qualität und Zeit.
- Verstehen von Kundenanforderungen (intern/extern) und Durchführung von Situationsanalysen, Identifizierung von Lösungen für nicht-standardisierte Aufgaben/Anfragen.
- Aufbauen eines schnittstellen-orientierten, einwandfreien Kommunikationsnetzwerkes.
- Aufbauen und Entwickeln guter Beziehungen zu Kunden und Partnern.
- Identifizieren und Entwickeln neuer Geschäftsmöglichkeiten innerhalb des Bereiches sowie Aufbauen von Beziehungen und Geschäften.
- Sicherstellen des Wissens-Transfers sowie Dokumentieren und Kommunizieren der Projektergebnisse.
- Planen, Aufbauen und Managen der beratungssegmentspezifischen Ressourcen und Methoden und der branchenspezifischen Kenntnisse.
- Erkennen von IT - Marktpotentialen.
- Entwerfen komplexer IT - Architekturen zur Umsetzung der Lösungen.
- Erkennen von Business – Marktpotentialen.
- Definieren und Aufbauen neuer Business – Strategien und Beratungselemente.

Erforderliche Erfahrungen, Fähigkeiten und Kenntnisse

- Fachspezifischer Hochschulabschluss oder Vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige relevante Berufserfahrung
- Führungserfahrung
- Ausgeprägtes analytisches Denken
- Ausgeprägtes Geschäftsverständnis
- Sehr gute Kenntnisse der relevanten Methoden und Tools
- Ausgeprägte Beratungserfahrung
- Coachingerfahrung
- Ausgeprägtes Unternehmerisches Denken
- Ausgeprägte Fähigkeit Konflikte zu lösen
- Fähigkeit der Problemlösung

- Sehr gute Kundenorientierung
- Sehr gutes Kundenbeziehungsmanagement
- Gute Projektmanagementenerfahrung
- Durchsetzungsvermögen
- Selbstsicheres Auftreten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Ausgeprägte Fachkenntnisse
- Gute Englischkenntnisse
- Ausgezeichnete Kenntnisse im Bereich Service
- Wünschenswert Ausgezeichnete IT – Architekturkenntnisse
- Ausgeprägte Betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Gutes Verständnis des Implementierungs- und Integrationsprozesses von IT – Infrastruktur

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Sie sind an einer Vermittlung durch die ITMCG interessiert?

Nehmen Sie mit uns Kontakt auf. **Bewerben Sie sich per Mail unter Kontakt@TMCG.de.**

Eine **Musterbewerbung** finden Sie unter **www.itmcg.de/portal/**

IT Management Consulting Group GmbH - www.ITMCG.de