



**Für führende, namhafte Systemhäuser im Bereich Lösungen, Schulungen und Outsourcing suchen wir**

## **Account Manager / Produkte, Lösungen, Dienstleistungen - alle Branchen (m/w)**

Ihr **Einsatzort** ist deutschlandweit.

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- lösungsorientierter Vertrieb von IT Consulting-Projekten, Vermarktung von Dienstleistungen aus den Bereichen Training, Personal- und Unternehmensberatung
- Akquisition neuer Kunden
- Erstellung von Präsentationen und Angeboten
- Customer Relationship-Management zu den bestehenden Kunden
- Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen für Beratungs- und Schulungsdienstleistungen
- Koordination aller notwendigen Unterstützungsfunktionen (intern und extern) zur Sicherstellung einer höchstmöglichen Kundenzufriedenheit

### **Ihre Qualifikationen:**

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von ganzheitlichen Lösungen im IT-Umfeld
- nachweisbare Erfolge bei der Projektgewinnung
- ausgeprägte Beratungskompetenz
- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- umfassende Fachkenntnis im IT-Umfeld
- gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift

### **Ihre persönlichen Voraussetzungen:**

- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten im Umgang mit Verhandlungspartnern auf allen Ebenen
- Verhandlungsgeschick und Abschlusssicherheit
- gute Präsentationsfähigkeiten
- Fähigkeit zu eigenständigem Arbeiten und ergebnisorientierter Vorgehensweise
- Teamfähigkeit
- Zuverlässigkeit
- Einsatzbereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Sie sind an einer Vermittlung durch die ITMCG interessiert?

Nehmen Sie mit uns Kontakt auf. **Bewerben Sie sich per Mail unter [Kontakt@TMCG.de](mailto:Kontakt@TMCG.de).**

Eine **Musterbewerbung** finden Sie unter [www.itmcg.de/portal/](http://www.itmcg.de/portal/)

---

IT Management Consulting Group GmbH - [www.ITMCG.de](http://www.ITMCG.de)